

# ALLEGATO 67

---

## NOTA TECNICA E METODOLOGICA

### INDICE SINTETICO DI AFFIDABILITÀ FISCALE

BM03U

COMMERCIO AL DETTAGLIO AMBULANTE

*Documento non definitivo*

---

## APPLICAZIONE DELL'ISA

---

L'indice sintetico di affidabilità fiscale (ISA) esprime un giudizio di sintesi sull'affidabilità dei comportamenti fiscali del soggetto.

L'ISA è calcolato come media aritmetica di un insieme d'indicatori elementari e rappresenta il posizionamento del contribuente rispetto a tali indicatori attribuendo al soggetto un valore di sintesi, in scala da 1 a 10, dei singoli indicatori elementari: più basso sarà il valore dell'indice, minore sarà l'affidabilità fiscale del soggetto, più alto sarà il valore, più alta sarà l'attendibilità fiscale del soggetto.

I contribuenti interessati possono indicare ulteriori componenti positivi non risultanti dalle scritture contabili, che concorrono al calcolo degli indicatori elementari, per migliorare il proprio profilo di affidabilità fiscale.

Le attività economiche (ATECO 2007) oggetto dell'indice sintetico di affidabilità fiscale BM03U sono di seguito riportate:

- 47.81.01 - Commercio al dettaglio ambulante di prodotti ortofrutticoli
- 47.81.02 - Commercio al dettaglio ambulante di prodotti ittici
- 47.81.03 - Commercio al dettaglio ambulante di carne
- 47.81.09 - Commercio al dettaglio ambulante di altri prodotti alimentari e bevande nca
- 47.82.01 - Commercio al dettaglio ambulante di tessuti, articoli tessili per la casa, articoli di abbigliamento
- 47.82.02 - Commercio al dettaglio ambulante di calzature e pelletterie
- 47.89.01 - Commercio al dettaglio ambulante di fiori, piante, bulbi, semi e fertilizzanti
- 47.89.02 - Commercio al dettaglio ambulante di macchine, attrezzature e prodotti per l'agricoltura; attrezzature per il giardinaggio
- 47.89.03 - Commercio al dettaglio ambulante di profumi e cosmetici; saponi, detersivi ed altri detergenti per qualsiasi uso
- 47.89.04 - Commercio al dettaglio ambulante di chincaglieria e bigiotteria
- 47.89.05 - Commercio al dettaglio ambulante di arredamenti per giardino; mobili; tappeti e stuoie; articoli casalinghi; elettrodomestici; materiale elettrico

- 47.89.09 - Commercio al dettaglio ambulante di altri prodotti nca

I criteri generali seguiti per la costruzione dell'indice sintetico di affidabilità fiscale BM03U sono riportati nell'**Allegato 88**.

Di seguito sono rappresentate le modalità di calcolo dell'indice sintetico di affidabilità fiscale BM03U per l'applicazione al singolo contribuente dal periodo di imposta 2020.

---

## MODELLI DI BUSINESS

---

Ai fini della definizione degli indicatori elementari, i contribuenti interessati all'applicazione dell'ISA BM03U sono classificati in gruppi omogenei che presentano al loro interno caratteristiche il più possibile simili in termini di modalità di operare sul mercato in base al "Modello di Business" (MoB) adottato.

I modelli di business rappresentano la struttura della catena del valore alla base del processo di produzione del bene o del servizio e sono espressione delle differenze fondamentali che derivano dalle diverse articolazioni organizzative con cui tale processo viene effettuato o da specifiche competenze.

Per l'ISA BM03U i MoB individuati sono i seguenti (la numerosità indicata è riferita alle imprese della base dati di costruzione, p.i. 2018):

- **MoB 1 - Imprese che svolgono commercio al dettaglio ambulante prevalentemente in sede fissa di prodotti alimentari freschi** (Numerosità: 9.656). La gamma di prodotti offerti è rappresentata in genere da: frutta, verdura e ortaggi; pesce fresco; prodotti lattiero-caseari, uova; gastronomia (panini, tramezzini, ecc.); carni fresche, congelate e surgelate; carni stagionate e insaccate; prodotti da forno, cioccolato e dolci, pasticceria; olive, lupini, arachidi, ecc.; pasta fresca. Nell'offerta talvolta sono presenti prodotti alimentari surgelati e congelati e gelateria;
- **MoB 2 - Imprese che svolgono commercio al dettaglio ambulante prevalentemente in forma itinerante di prodotti alimentari confezionati, bevande e oli** (Numerosità: 1.265). La gamma di prodotti offerti è rappresentata in genere da: prodotti alimentari confezionati, conservati, secchi e scatolame; acque gassate e minerali; bevande analcoliche, succhi e sciroppi; oli; vini; birra; bevande superalcoliche, vini aromatizzati, altre bevande alcoliche. L'offerta è talvolta integrata da prodotti alimentari surgelati e congelati e gelateria;
- **MoB 3 - Imprese che svolgono commercio al dettaglio ambulante prevalentemente in sede fissa di prodotti alimentari confezionati, bevande e oli** (Numerosità: 2.359). La gamma di prodotti offerti è rappresentata in genere da: prodotti alimentari confezionati, conservati, secchi e scatolame; acque gassate e minerali; bevande analcoliche, succhi e sciroppi; birra; vini; oli; bevande superalcoliche, vini aromatizzati, altre bevande alcoliche. L'offerta è talvolta integrata da prodotti alimentari surgelati e congelati e gelateria;
- **MoB 4 - Imprese che svolgono commercio al dettaglio ambulante prevalentemente in forma itinerante di prodotti alimentari freschi** (Numerosità: 2.807). La gamma di prodotti offerti è rappresentata in genere da: frutta, verdura e ortaggi; pesce fresco; prodotti lattiero-caseari, uova; prodotti da forno, cioccolato e dolci, pasticceria; gastronomia (panini, tramezzini, ecc.); carni stagionate e insaccate; carni fresche, congelate e surgelate; olive, lupini, arachidi,

ecc.; pasta fresca. Nell'offerta talvolta sono presenti prodotti alimentari surgelati e congelati e gelateria;

- **MoB 5 - Imprese che svolgono commercio al dettaglio ambulante prevalentemente in sede fissa di abbigliamento, calzature e prodotti tessili** (Numerosità: 13.699). La gamma di prodotti offerti è rappresentata in genere da: abbigliamento ed accessori, abbigliamento intimo; prodotti tessili; calzature, pelletteria e valigeria;
- **MoB 6 - Imprese che svolgono commercio al dettaglio ambulante prevalentemente in sede fissa di altri prodotti per la casa, la persona, l'ufficio, il tempo libero e articoli per auto e moto** (Numerosità: 2.408). La gamma di prodotti offerti è rappresentata in genere da: elettrodomestici e casalinghi; prodotti di igiene per la casa e per la persona, erboristeria; bigiotteria, cosmesi di trattamento, orologeria, argenteria; varie (articoli ed arredi sacri, articoli per fumatori, filatelia e numismatica); libri, dischi e strumenti musicali; ferramenta, utensili e bricolage; giochi e giocattoli, articoli per bambini; ricambi ed accessori auto/moto; articoli di cartoleria e per ufficio; attrezzature e accessori per lo sport ed il tempo libero (escluso abbigliamento e calzature); ottica e materiale fotografico;
- **MoB 7 - Imprese che svolgono commercio al dettaglio ambulante in prevalenza di animali vivi, articoli ed accessori per animali** (Numerosità: 200);
- **MoB 8 - Imprese che svolgono commercio al dettaglio ambulante prevalentemente in forma itinerante di abbigliamento, calzature e prodotti tessili** (Numerosità: 906). La gamma di prodotti offerti è rappresentata in genere da: abbigliamento ed accessori, abbigliamento intimo; prodotti tessili; calzature, pelletteria e valigeria;
- **MoB 9 - Imprese che svolgono commercio al dettaglio ambulante prevalentemente in forma itinerante di mobili e accessori d'arredo** (Numerosità: 236);
- **MoB 10 - Imprese che svolgono commercio al dettaglio ambulante generalmente con assortimento diversificato** (Numerosità: 721);
- **MoB 11 - Imprese che svolgono commercio al dettaglio ambulante prevalentemente in forma itinerante di altri prodotti per la casa, la persona, l'ufficio, il tempo libero e articoli per auto e moto** (Numerosità: 985). La gamma di prodotti offerti è rappresentata in genere da: elettrodomestici e casalinghi; ottica e materiale fotografico; ferramenta, utensili e bricolage; attrezzature e accessori per lo sport ed il tempo libero (escluso abbigliamento e calzature); giochi e giocattoli, articoli per bambini; articoli di cartoleria e per ufficio; libri, dischi e strumenti musicali; bigiotteria, cosmesi di trattamento, orologeria, argenteria; prodotti di igiene per la casa e per la persona, erboristeria; ricambi ed accessori auto/moto; varie (articoli ed arredi sacri, articoli per fumatori, filatelia e numismatica);
- **MoB 12 - Imprese che svolgono commercio al dettaglio ambulante in prevalenza di fiori freschi, piante e sementi** (Numerosità: 1.220);

- **MoB 13 - Imprese che svolgono commercio al dettaglio ambulante prevalentemente in sede fissa per lo più di mobili e accessori d'arredo** (Numerosità: 615).

Per la descrizione degli elementi che permettono l'assegnazione del contribuente ai MoB si rimanda al **Sub Allegato 67.A**.

---

## INDICATORI ELEMENTARI

---

Gli indicatori elementari utilizzati ai fini del calcolo dell'indice sintetico di affidabilità fiscale per l'ISA BM03U sono differenziati **in due gruppi**:

1. **Indicatori elementari di affidabilità.** Tali indicatori individuano l'attendibilità di relazioni e rapporti tra grandezze di natura contabile e strutturale, tipici del settore e/o del modello organizzativo di riferimento, all'interno di specifici intervalli di valori su una scala da 1 a 10.

A questo gruppo appartengono gli indicatori elementari:

- Ricavi per addetto;
  - Valore aggiunto per addetto;
  - Reddito per addetto;
  - Durata e decumulo delle scorte.
2. **Indicatori elementari di anomalia.** Tali indicatori segnalano la presenza di profili contabili e/o gestionali atipici rispetto al settore e/o al modello organizzativo di riferimento o evidenziano incongruenze riconducibili ad ingiustificati disallineamenti tra le informazioni dichiarate nei modelli di rilevazione dei dati per l'applicazione degli ISA, ovvero tra queste e le informazioni presenti nei modelli dichiarativi e/o in altre banche dati, con riferimento a diverse annualità d'imposta. Gli indicatori partecipano al calcolo dell'indice sintetico di affidabilità fiscale soltanto quando l'anomalia è presente; trattandosi di indicatori riferibili unicamente ad anomalie, il relativo punteggio di affidabilità fiscale viene misurato o con una scala da 1 a 5 o con il valore 1 che evidenzia la presenza di una grave anomalia.

A questo gruppo appartengono gli indicatori elementari suddivisi nelle successive sezioni:

**Gestione caratteristica:**

- Costo del venduto e per la produzione di servizi negativo o nullo;
- Corrispondenza delle esistenze di prodotti finiti, materie prime e merci con le relative rimanenze;
- Corrispondenza delle esistenze di opere e servizi di durata ultrannuale con le relative rimanenze;
- Copertura delle spese per dipendente;
- Analisi dell'apporto di lavoro delle figure non dipendenti;
- Assenza del numero di associati in partecipazione in presenza dei relativi utili;
- Incidenza dei costi residuali di gestione;

- Margine operativo lordo negativo.

**Gestione dei beni strumentali:**

- Incidenza degli ammortamenti;
- Incidenza dei costi per beni mobili acquisiti in dipendenza di contratti per locazione finanziaria.

**Redditività:**

- Reddito operativo negativo;
- Risultato ordinario negativo.

**Gestione extra-caratteristica:**

- Incidenza degli accantonamenti;
- Incidenza degli oneri finanziari netti sul reddito operativo lordo.

Le formule delle variabili e degli indicatori sono riportate nel **Sub Allegato 67.D**.

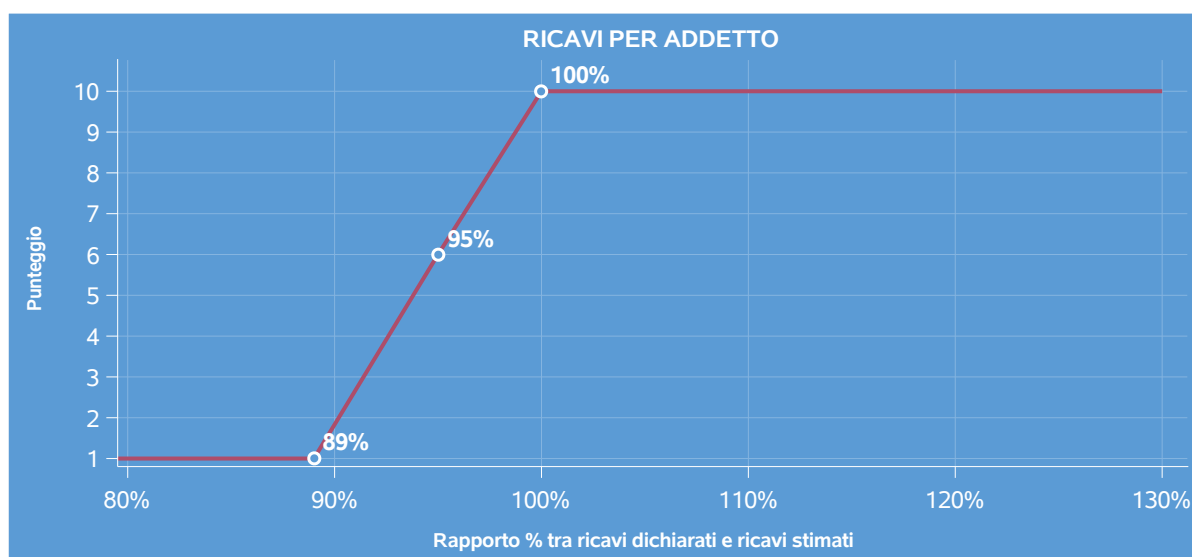
# INDICATORI ELEMENTARI DI AFFIDABILITÀ

## RICAVI PER ADDETTO

L'indicatore misura l'affidabilità dell'ammontare di **ricavi** che un'impresa consegue attraverso il processo produttivo con riferimento al contributo di ciascun **addetto**.

L'indicatore è calcolato come rapporto tra i ricavi dichiarati per addetto e i ricavi per addetto stimati.

A tale indicatore viene associato un punteggio che varia su una scala da 1 a 10. Quando i ricavi dichiarati sono maggiori o uguali rispetto a quelli stimati, ovvero il rapporto tra i ricavi dichiarati e i ricavi stimati presenta un valore pari o superiore ad 1, il punteggio assume valore 10; quando il citato rapporto presenta un valore pari o inferiore alla corrispondente soglia minima di riferimento<sup>1</sup>, il punteggio assume valore 1; quando tale rapporto presenta un valore compreso nell'intervallo tra la soglia minima e massima di riferimento, il punteggio è modulato<sup>2</sup> fra 1 e 10. Nel seguente grafico, per semplicità di rappresentazione, i valori sono rappresentati in forma percentuale approssimata all'intero.



I ricavi stimati sono determinati sulla base di una funzione di regressione dei "Ricavi per addetto" i cui coefficienti e la relativa interpretazione sono riportati nel **Sub Allegato 67.B**.

La stima dei "Ricavi per addetto" è personalizzata per singolo contribuente sulla base di uno specifico "coefficiente individuale", che misura le differenze nella produttività delle imprese (ad

<sup>1</sup>La soglia minima di riferimento è pari a  $\exp(-0,11914)$ , ovvero l'esponenziale dell'errore standard (sigma), con segno negativo, dei residui della funzione di stima dei ricavi per addetto.

<sup>2</sup>Punteggio =  $1 + 9 \times \frac{[\text{indicatore} - \exp(-\text{sigma})]}{[1 - \exp(-\text{sigma})]}$

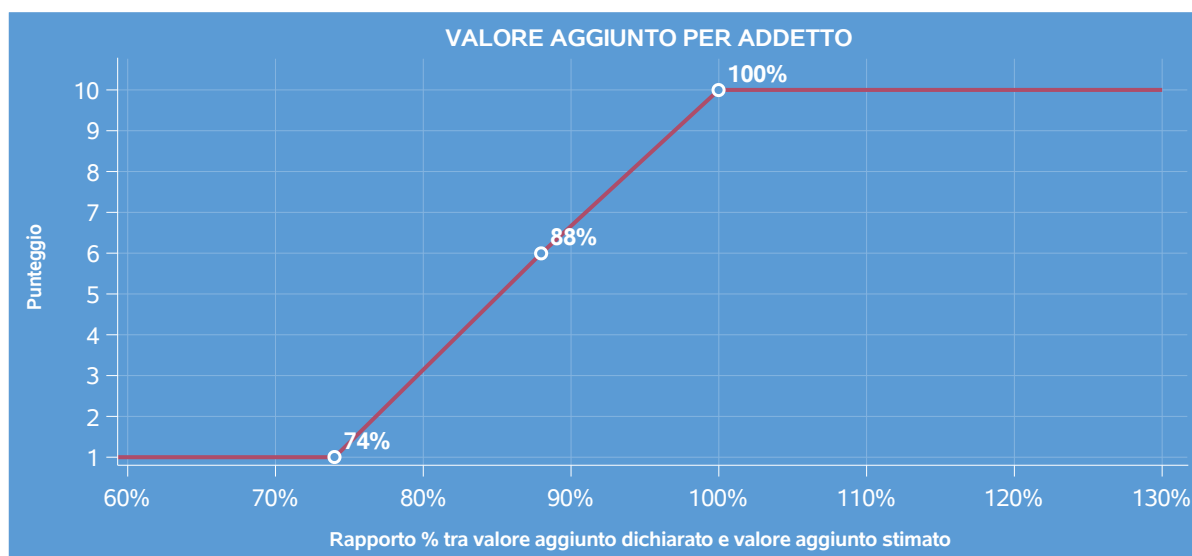
esempio, dovute a diverse abilità manageriali, potere di mercato, ecc.) e che risulta calcolato sulla base dei dati delle otto annualità di imposta precedenti relativi al medesimo contribuente. I criteri per la determinazione del coefficiente individuale sono riportati nell'**Allegato 89**.

## VALORE AGGIUNTO PER ADDETTO

L'indicatore misura l'affidabilità del **valore aggiunto** creato con riferimento al contributo di ciascun addetto.

L'indicatore è calcolato come rapporto tra il valore aggiunto dichiarato per addetto e il valore aggiunto per addetto stimato.

A tale indicatore viene associato un punteggio che varia su una scala da 1 a 10. Quando il valore aggiunto dichiarato è maggiore o uguale rispetto a quello stimato, ovvero il rapporto tra il valore aggiunto dichiarato e il valore aggiunto stimato presenta un valore pari o superiore ad 1, il punteggio assume valore 10; quando il citato rapporto presenta un valore pari o inferiore alla corrispondente soglia minima di riferimento<sup>3</sup>, il punteggio assume valore 1; quando tale rapporto presenta un valore compreso nell'intervallo tra la soglia minima e massima di riferimento, il punteggio è modulato<sup>4</sup> fra 1 e 10. Nel seguente grafico, per semplicità di rappresentazione, i valori sono rappresentati in forma percentuale approssimata all'intero.



Il valore aggiunto stimato è determinato sulla base di una funzione di regressione del "Valore aggiunto per addetto" i cui coefficienti e la relativa interpretazione sono riportati nel **Sub Allegato 67.C**.

<sup>3</sup>La soglia minima di riferimento è pari a  $\exp(-0,30711)$ , ovvero l'esponenziale dell'errore standard (sigma), con segno negativo, dei residui della funzione di stima del valore aggiunto per addetto.

<sup>4</sup> $\text{Punteggio} = 1 + 9 \times \frac{[\text{indicatore} - \exp(-\text{sigma})]}{[1 - \exp(-\text{sigma})]}$

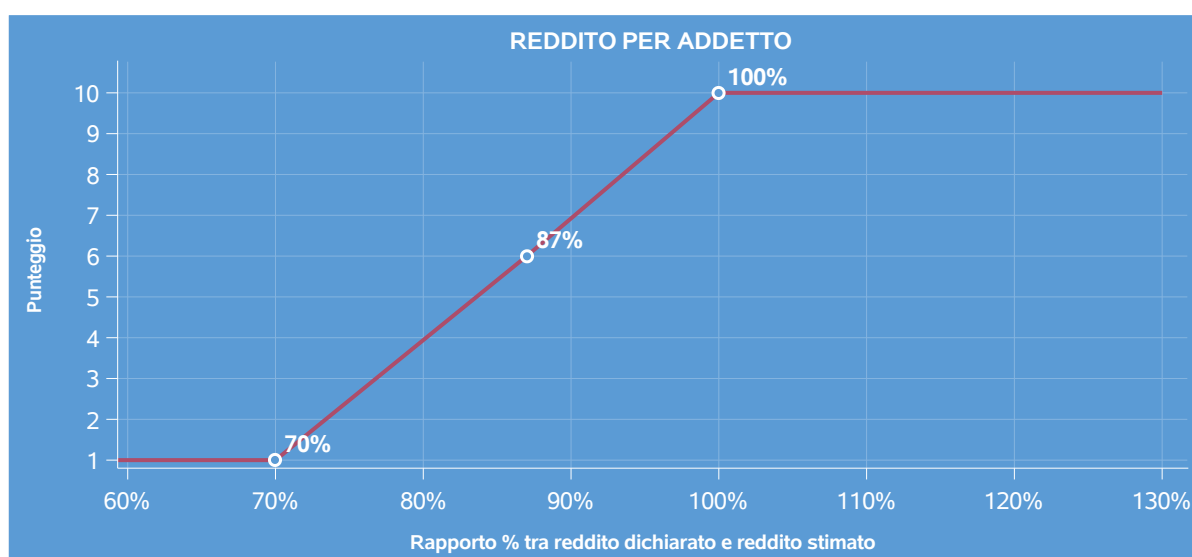
La stima del "Valore aggiunto per addetto" è personalizzata per singolo contribuente sulla base di uno specifico "coefficiente individuale", che misura le differenze nella produttività delle imprese (ad esempio, dovute a diverse abilità manageriali, potere di mercato, ecc.) e che risulta calcolato sulla base dei dati delle otto annualità di imposta precedenti relativi al medesimo contribuente. I criteri per la determinazione del coefficiente individuale sono riportati nell'**Allegato 89**.

## REDDITO PER ADDETTO

L'indicatore misura l'affidabilità del **reddito** che un soggetto economico realizza in un determinato periodo di tempo con riferimento al contributo di ciascun addetto.

L'indicatore è calcolato come rapporto tra il reddito dichiarato per addetto e il reddito per addetto stimato.

A tale indicatore viene associato un punteggio che varia su una scala da 1 a 10. Quando il reddito dichiarato è maggiore o uguale rispetto a quello stimato ovvero il rapporto tra reddito dichiarato e reddito stimato presenta un valore pari o superiore ad 1, il punteggio assume valore 10; quando il citato rapporto presenta un valore pari o inferiore alla corrispondente soglia minima di riferimento<sup>5</sup> o il reddito dichiarato è negativo, il punteggio assume valore 1; quando tale rapporto presenta un valore compreso nell'intervallo tra la soglia minima e massima di riferimento, il punteggio è modulato<sup>6</sup> fra 1 e 10. Nel seguente grafico, per semplicità di rappresentazione, i valori sono rappresentati in forma percentuale approssimata all'intero.



<sup>5</sup>La soglia minima di riferimento è pari a  $\exp(-0,36122)$ , ovvero l'esponenziale della deviazione standard (sigma), con segno negativo, del logaritmo del rapporto tra reddito per addetto dichiarato e reddito per addetto dichiarato più la differenza tra valore aggiunto per addetto stimato e dichiarato.

<sup>6</sup>Punteggio =  $1 + 9 \times \frac{[\text{indicatore} - \exp(-\text{sigma})]}{[1 - \exp(-\text{sigma})]}$

Il reddito stimato è pari alla somma del reddito dichiarato e dell'eventuale maggior valore aggiunto stimato.

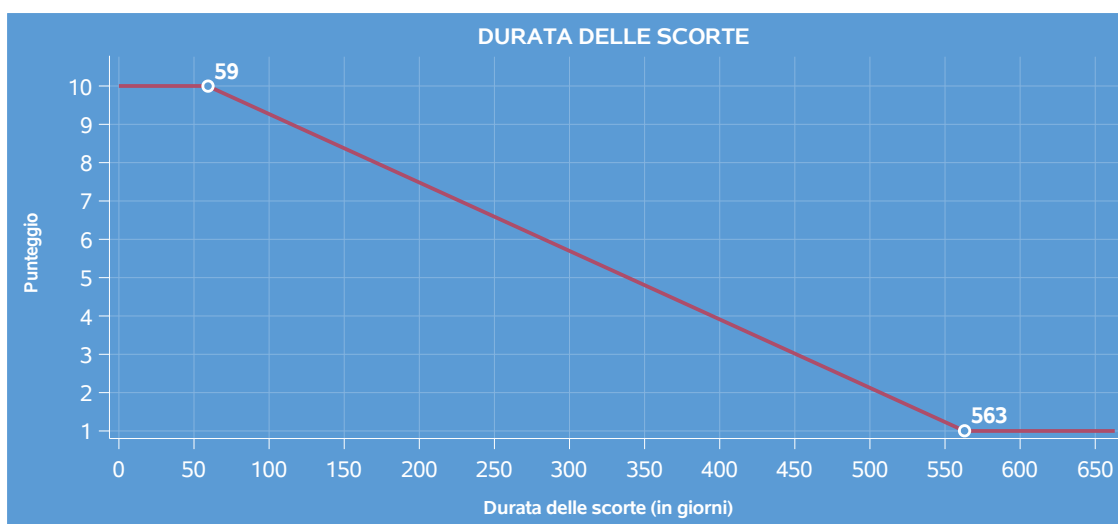
## DURATA E DECUMULO DELLE SCORTE

L'indicatore "Durata e decumulo delle scorte" è un indicatore composito costituito dalla media semplice dei punteggi dei due indicatori elementari "Durata delle scorte" e "Decumulo delle scorte".

### ● DURATA DELLE SCORTE

L'indicatore misura i giorni di permanenza media delle scorte in magazzino.

A tale indicatore viene associato un punteggio che varia su una scala da 1 a 10. Quando la "Durata delle scorte" presenta un valore pari o inferiore alla soglia minima di riferimento, il punteggio assume valore 10; quando la durata delle scorte presenta un valore pari o superiore alla corrispondente soglia massima di riferimento, il punteggio assume valore 1; quando la durata delle scorte presenta un valore compreso nell'intervallo tra la soglia minima e massima di riferimento, il punteggio è modulato<sup>7</sup> fra 1 e 10.



I dati riportati nel grafico sono riferiti al MoB 10.

Le soglie di riferimento (esprese in numero di giorni) sono differenziate per "Modello di Business" come di seguito riportato:

	Modalità di distribuzione	Soglia minima	Soglia massima
MoB 1	Tutti i soggetti	4,00	47,00
MoB 2	Tutti i soggetti	18,00	153,00
MoB 3	Tutti i soggetti	18,00	166,00

<sup>7</sup> Punteggio =  $10 - 9 \times [(\text{indicatore} - \text{soglia minima}) / (\text{soglia massima} - \text{soglia minima})]$

	Modalità di distribuzione	Soglia minima	Soglia massima
<b>MoB 4</b>	Tutti i soggetti	3,00	44,00
<b>MoB 5</b>	Tutti i soggetti	109,00	682,00
<b>MoB 6</b>	Tutti i soggetti	45,00	532,00
<b>MoB 7</b>	Tutti i soggetti	33,00	347,00
<b>MoB 8</b>	Tutti i soggetti	85,00	620,00
<b>MoB 9</b>	Tutti i soggetti	123,00	764,00
<b>MoB 10</b>	Tutti i soggetti	59,00	563,00
<b>MoB 11</b>	Tutti i soggetti	35,00	443,00
<b>MoB 12</b>	Tutti i soggetti	6,00	130,00
<b>MoB 13</b>	Tutti i soggetti	115,00	733,00

Per ogni singolo soggetto, i valori soglia sono ottenuti come media, ponderata con le relative probabilità di appartenenza, dei valori di riferimento individuati per gruppo omogeneo.

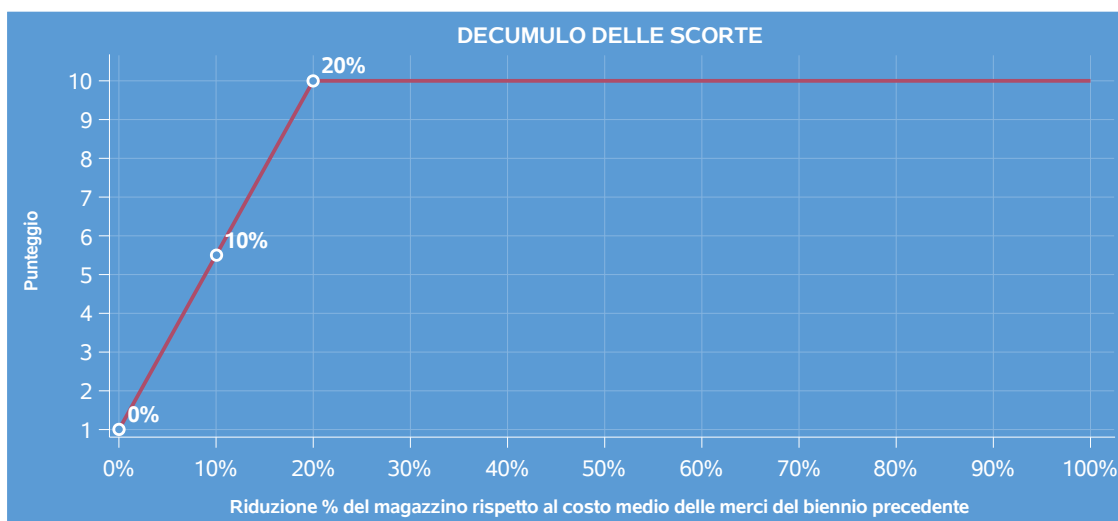
- **DECUMULO DELLE SCORTE**

L'indicatore di "[Decumulo delle scorte](#)" fornisce una misura dello smobilizzo delle giacenze di magazzino nel corso dell'anno.

A tale indicatore viene associato un punteggio che varia su una scala da 1 a 10. Quando il "Decumulo delle scorte" presenta un valore pari o inferiore alla soglia minima di riferimento, pari a **zero**, il punteggio assume valore 1; quando il "Decumulo delle scorte" presenta un valore pari o superiore alla corrispondente soglia massima di riferimento (**0,20**), il punteggio assume valore 10; quando il "Decumulo delle scorte" presenta un valore compreso nell'intervallo tra la soglia minima e massima di riferimento, il punteggio è modulato<sup>8</sup> fra 1 e 10. Nel seguente grafico, per semplicità di rappresentazione, i valori sono rappresentati in forma percentuale.

---

<sup>8</sup>Punteggio = 1 + 9x(indicatore/0,20)



L'indicatore di "Decumulo delle scorte" è **applicato** quando il suo punteggio è superiore al punteggio dell'indicatore "Durata delle scorte".

In caso di inapplicabilità dell'indicatore "Decumulo delle scorte", il punteggio dell'indicatore composito "Durata e decumulo delle scorte" sarà pari a quello del solo indicatore "Durata delle scorte".

---

## INDICATORI ELEMENTARI DI ANOMALIA

---

### GESTIONE CARATTERISTICA

#### **COSTO DEL VENDUTO E PER LA PRODUZIONE DI SERVIZI NEGATIVO O NULLO**

L'indicatore evidenzia situazioni di anomalia relative al [costo del venduto e per la produzione di servizi](#).

Nel caso in cui tale costo sia negativo o nullo, l'indicatore è **applicato** e il relativo punteggio assume valore 1.

#### **CORRISPONDENZA DELLE ESISTENZE DI PRODOTTI FINITI, MATERIE PRIME E MERCI CON LE RELATIVE RIMANENZE**

L'indicatore monitora la corrispondenza tra il valore delle "Esistenze iniziali relative a merci, prodotti finiti, materie prime e sussidiarie, semilavorati e ai servizi non di durata ultrannuale", comprensive di quelle relative a prodotti soggetti ad aggio o ricavo fisso, e le relative rimanenze finali dichiarate per il periodo di imposta precedente.

Nel caso in cui la differenza, in valore assoluto, tra i due importi sia superiore a 100 euro più il 5% delle rimanenze finali dell'anno precedente, l'indicatore è **applicato** e il relativo punteggio assume valore 1.

L'indicatore è **applicabile** solo se per il periodo di imposta precedente il contribuente ha applicato gli indici sintetici di affidabilità fiscale per una attività di impresa.

#### **CORRISPONDENZA DELLE ESISTENZE DI OPERE E SERVIZI DI DURATA ULTRANNUALE CON LE RELATIVE RIMANENZE**

L'indicatore monitora la corrispondenza tra il valore delle "Esistenze iniziali relative ad opere, forniture e servizi di durata ultrannuale" e le relative rimanenze finali dichiarate per il periodo di imposta precedente.

Nel caso in cui la differenza, in valore assoluto, tra i due importi sia superiore a 100 euro più il 5% delle rimanenze finali dell'anno precedente, l'indicatore è **applicato** e il relativo punteggio assume valore 1.

L'indicatore è **applicabile** solo se per il periodo di imposta precedente il contribuente ha applicato gli indici sintetici di affidabilità fiscale per una attività di impresa.

#### **COPERTURA DELLE SPESE PER DIPENDENTE**

L'indicatore verifica che l'impresa generi un valore aggiunto per addetto coerente con le spese per dipendente.

L'indicatore è **calcolato** come rapporto tra le spese per dipendente e il valore aggiunto per addetto<sup>9</sup>. Le spese per dipendente sono calcolate come rapporto tra le "Spese per lavoro dipendente e per altre prestazioni diverse da lavoro dipendente afferenti l'attività dell'impresa", al netto delle "Spese per prestazioni rese da professionisti esterni", delle "Spese per collaboratori coordinati e continuativi" e delle "Spese per compensi corrisposti ai soci per l'attività di amministratore (società di persone)", e il **numero dipendenti**.

Nel caso in cui il rapporto tra le spese per dipendente e il valore aggiunto per addetto assuma valori superiori all'unità l'indicatore è **applicato** e il relativo punteggio assume valore 1.

## ANALISI DELL'APPORTO DI LAVORO DELLE FIGURE NON DIPENDENTI

L'indicatore monitora la corretta compilazione dell'apporto di lavoro delle figure non dipendenti.

A tal fine, per ciascuna figura di addetto non dipendente (collaboratori familiari, familiari diversi, associati in partecipazione, soci amministratori, soci non amministratori) e a seconda della natura giuridica dell'impresa di appartenenza, è stato definito un valore percentuale minimo di apporto di lavoro per addetto, differenziato per numero di addetti per figura di addetto non dipendente (si veda la tabella seguente).

Tale valore rappresenta la soglia minima di riferimento dell'apporto di lavoro delle figure non dipendenti.

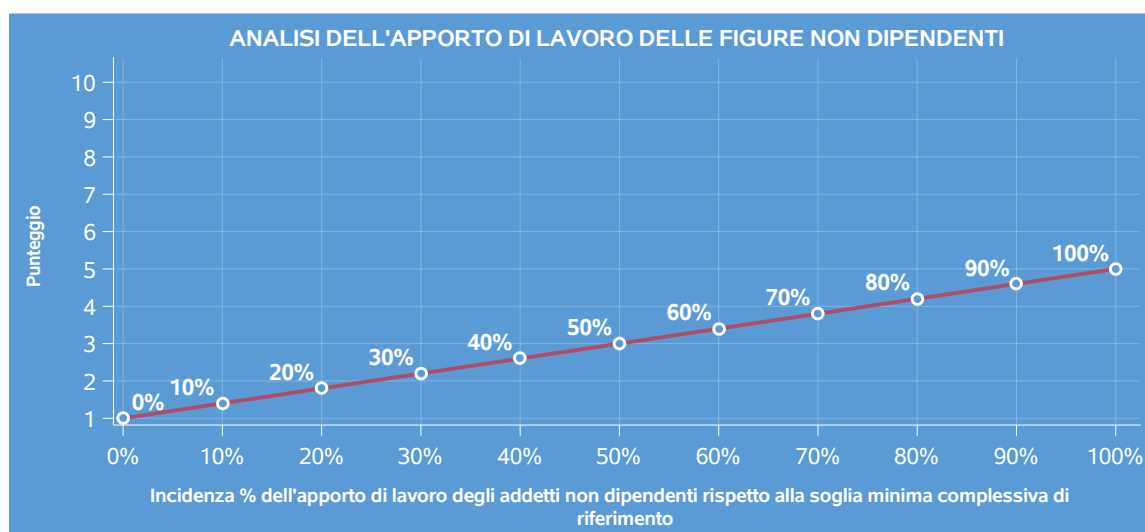
**Soglia minima percentuale di apporto di lavoro per addetto delle figure non dipendenti**

NATURA GIURIDICA	Numero addetti per figura	COLLABORATORI FAMILIARI	FAMILIARI DIVERSI	ASSOCIATI IN PARTECIPAZIONE	SOCI AMMINISTRATORI	SOCI NON AMMINISTRATORI
Persone fisiche	1	50	30	10		
	2	50	30	8		
	3	50	30	5		
	4	50	30	3		
	5	50	30	2		
	>5	50	30	1		
Società di persone	1		30	10	100	20
	2		30	8	75	15
	3		30	5	67	13
	4		30	3	63	13
	5		30	2	60	8
	>5		30	1	50	4
Società di capitali e enti non commerciali	1		30	10	50	10
	2		30	8	38	8
	3		30	5	33	5
	4		30	3	31	3
	5		30	2	28	2
	>5		30	1	16	1

Nel caso in cui la percentuale complessiva di apporto di lavoro degli addetti non dipendenti

<sup>9</sup> Quando il denominatore dell'indicatore "Copertura delle spese per dipendente" è non positivo, l'indicatore **non è applicato**.

dichiarata sia inferiore alla soglia minima complessiva di riferimento, l'indicatore è **applicato** e il relativo punteggio<sup>10</sup> assume un valore compreso tra 1 e 5, come da grafico successivo.



## ASSENZA DEL NUMERO DI ASSOCIATI IN PARTECIPAZIONE IN PRESENZA DEI RELATIVI UTILI

L'indicatore evidenzia situazioni di anomalia nei casi di mancata dichiarazione dell'apporto di lavoro degli "Associati in partecipazione" in presenza degli "Utili spettanti agli associati in partecipazione con apporti di solo lavoro".

Nel caso in cui si verifichi tale anomalia, l'indicatore è **applicato** e il relativo punteggio assume valore 1.

## INCIDENZA DEI COSTI RESIDUALI DI GESTIONE

L'indicatore verifica che le voci di costo relative agli oneri diversi di gestione e alle altre componenti negative costituiscano una plausibile componente residuale di costo.

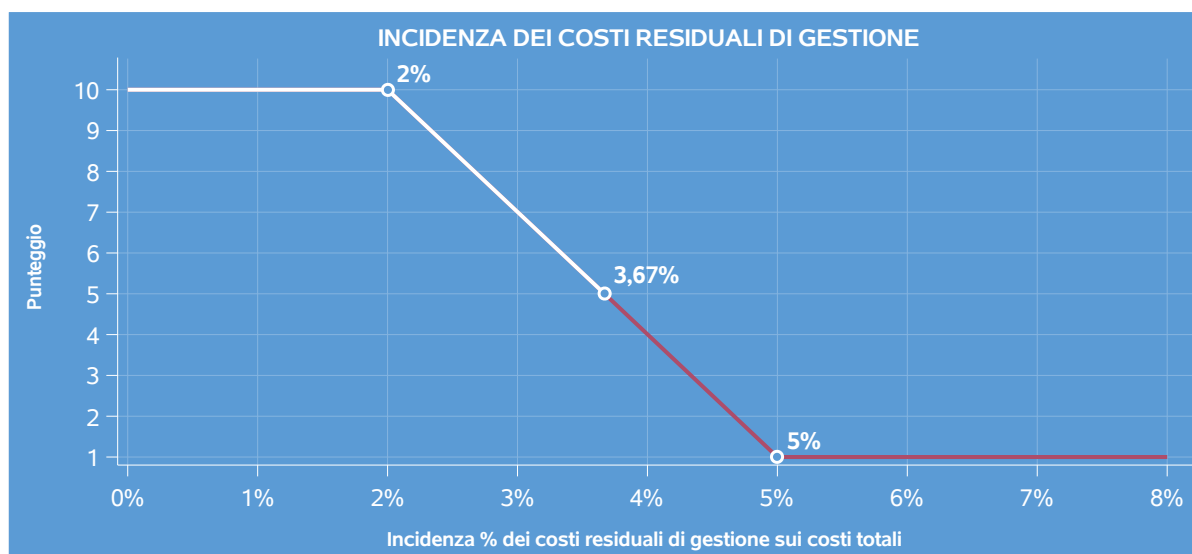
L'indicatore è **calcolato** come rapporto percentuale tra i **costi residuali di gestione** e i **costi totali**.

Qualora i costi totali siano uguali a zero, l'indicatore non è **applicabile**.

All'indicatore "Incidenza dei costi residuali di gestione" viene associato un punteggio che varia su una scala da 1 a 10. Quando l'indicatore presenta un valore pari o inferiore alla corrispondente soglia minima di riferimento, il punteggio assume valore 10; quando l'indicatore presenta un valore pari o superiore alla corrispondente soglia massima di riferimento, il punteggio assume valore 1; quando

<sup>10</sup>Punteggio =  $1 + 4 \times (\text{apporto di lavoro degli addetti non dipendenti} / \text{soglia minima complessiva di riferimento})$

l'indicatore presenta un valore compreso nell'intervallo tra la soglia minima e massima di riferimento, il punteggio è modulato<sup>11</sup> fra 1 e 10.



L'indicatore è **applicato** quando il relativo punteggio è non superiore a 5.

## MARGINE OPERATIVO LORDO NEGATIVO

L'indicatore evidenzia situazioni di anomalia relative al [margine operativo lordo](#).

Nel caso in cui detto margine sia negativo e il valore aggiunto sia positivo, l'indicatore è **applicato** e il relativo punteggio assume valore 1.

## GESTIONE DEI BENI STRUMENTALI

### INCIDENZA DEGLI AMMORTAMENTI

L'indicatore verifica la coerenza tra ammortamenti per beni mobili strumentali e relativo valore.

L'indicatore è **calcolato** come rapporto percentuale tra gli [ammortamenti per beni mobili strumentali, al netto dei beni di costo unitario non superiore a 516,46 euro](#) e il [valore dei beni strumentali mobili in proprietà, al netto dei beni di costo unitario non superiore a 516,46 euro](#), parametrato alla quota di mesi di attività nel corso del periodo di imposta (numero di mesi di attività nel corso del periodo di imposta / 12).

Nel caso in cui il valore dell'indicatore sia superiore al valore della soglia massima di riferimento

<sup>11</sup>Punteggio = 10 - 9 x [(indicatore - soglia minima)/(soglia massima - soglia minima)]

(25%), l'indicatore è **applicato** e il relativo punteggio assume valore 1.

Qualora l'importo degli ammortamenti per beni mobili strumentali, al netto dei beni di costo unitario non superiore a 516,46 euro, sia positivo e il valore dei beni strumentali mobili in proprietà, al netto dei beni di costo unitario non superiore a 516,46 euro, sia pari a zero, l'indicatore è **applicato** e il relativo punteggio assume valore 1.

## **INCIDENZA DEI COSTI PER BENI MOBILI ACQUISITI IN DIPENDENZA DI CONTRATTI PER LOCAZIONE FINANZIARIA**

L'indicatore verifica la coerenza tra canoni di leasing e valore dei relativi beni strumentali acquisiti in leasing.

L'indicatore è **calcolato** come rapporto percentuale tra i "Canoni per beni mobili acquisiti in dipendenza di contratti di locazione finanziaria, ad esclusione dei canoni di leasing fiscalmente deducibili oltre il periodo di durata del contratto", e il "Valore dei beni strumentali mobili relativo a beni acquisiti in dipendenza di contratti di locazione finanziaria", parametrato alla quota di mesi di attività nel corso del periodo di imposta (numero di mesi di attività nel corso del periodo di imposta/12).

Nel caso in cui il valore dell'indicatore sia superiore al valore della soglia massima di riferimento (55%), l'indicatore è **applicato** e il relativo punteggio assume valore 1.

Qualora i "Canoni per beni mobili acquisiti in dipendenza di contratti di locazione finanziaria, ad esclusione dei canoni di leasing fiscalmente deducibili oltre il periodo di durata del contratto", siano positivi e il "Valore dei beni strumentali mobili relativo a beni acquisiti in dipendenza di contratti di locazione finanziaria" sia pari a zero, l'indicatore è **applicato** e il relativo punteggio assume valore 1.

## **REDDITIVITÀ**

### **REDDITO OPERATIVO NEGATIVO**

L'indicatore intercetta le situazioni in cui il **reddito operativo** è minore di zero.

Qualora si verifichi questa condizione e il margine operativo lordo sia positivo, l'indicatore è **applicato** e il relativo punteggio assume valore 1.

### **RISULTATO ORDINARIO NEGATIVO**

L'indicatore intercetta le situazioni in cui il **risultato ordinario** è minore di zero.

Qualora si verifichi questa condizione, l'indicatore è **applicato** e il relativo punteggio assume valore 1.

## GESTIONE EXTRA-CARATTERISTICA

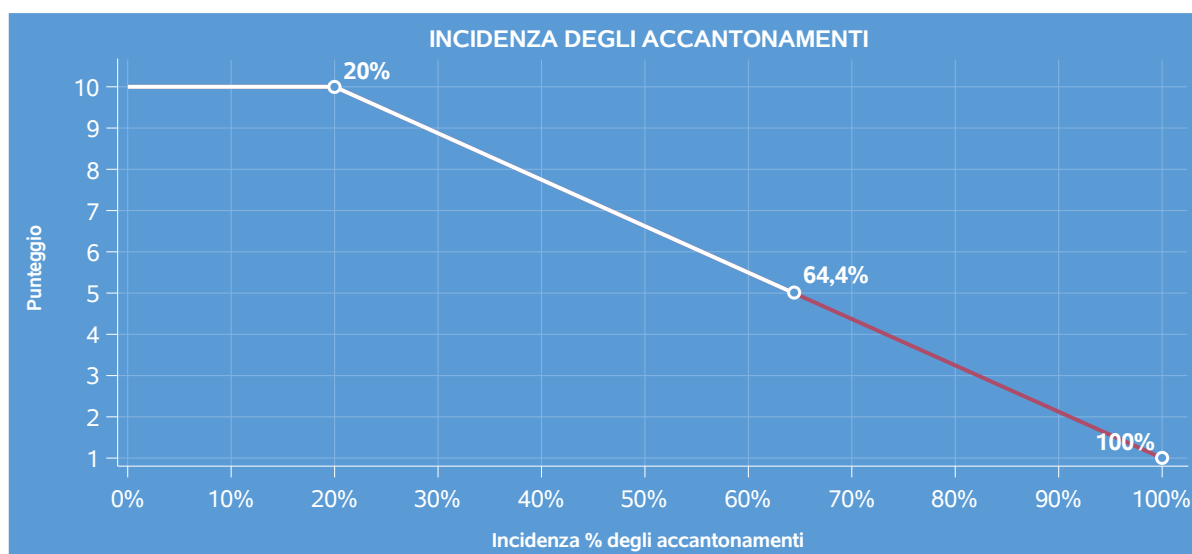
### INCIDENZA DEGLI ACCANTONAMENTI

L'indicatore verifica la plausibilità degli accantonamenti rispetto alla capacità dell'impresa di produrre reddito attraverso la propria gestione caratteristica.

L'indicatore è **calcolato** come rapporto percentuale tra gli "Accantonamenti" e il **marginale operativo lordo**.

Qualora gli "Accantonamenti" siano uguali a zero, l'indicatore non è **applicabile**.

All'indicatore "Incidenza degli accantonamenti" viene associato un punteggio che varia su una scala da 1 a 10. Quando l'indicatore presenta un valore pari o inferiore alla corrispondente soglia minima di riferimento (**20%**), il punteggio assume valore 10; quando l'indicatore presenta un valore pari o superiore alla corrispondente soglia massima di riferimento (**100%**), il punteggio assume valore 1; quando l'indicatore presenta un valore compreso nell'intervallo tra la soglia minima e massima di riferimento, il punteggio è modulato<sup>12</sup> fra 1 e 10.



L'indicatore è **applicato** quando il relativo punteggio è non superiore a 5.

Qualora il margine operativo lordo sia non positivo, l'indicatore è **applicato** ed assume punteggio pari ad 1.

<sup>12</sup>Punteggio = 10 - 9 x [(indicatore - soglia minima)/(soglia massima - soglia minima)]

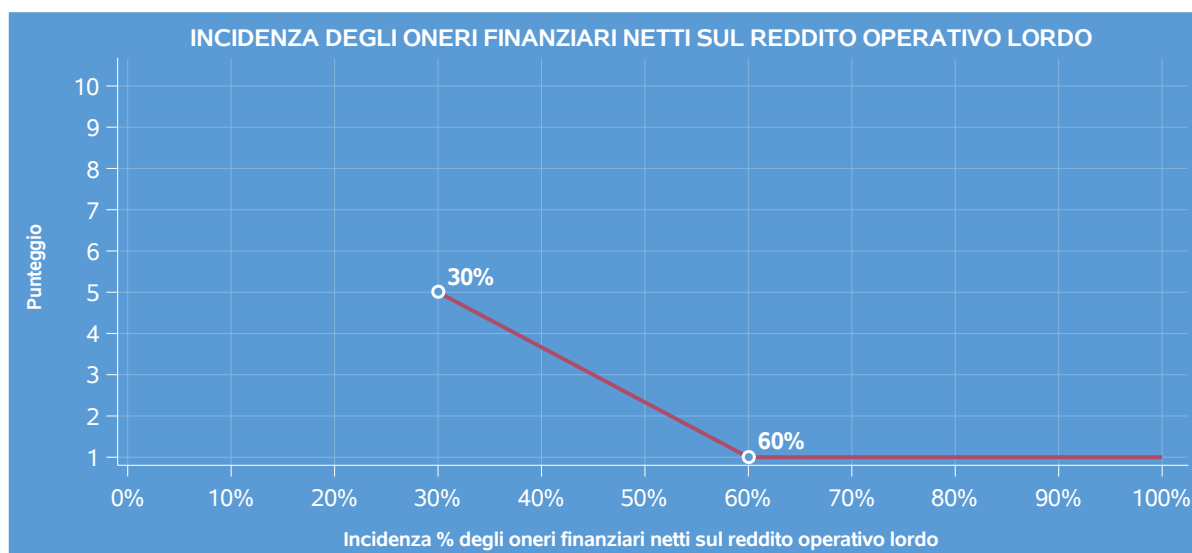
## INCIDENZA DEGLI ONERI FINANZIARI NETTI SUL REDDITO OPERATIVO LORDO

L'indicatore verifica la plausibilità dell'indebitamento finanziario dell'impresa, permettendo di evidenziare eventuali squilibri tra la gestione operativa (comprensiva di ammortamenti e canoni per beni mobili acquisiti in dipendenza di contratti di locazione finanziaria) e la gestione finanziaria.

L'indicatore è **calcolato** come rapporto percentuale tra gli **oneri finanziari netti** e il **reddito operativo lordo**.

Qualora gli oneri finanziari netti siano uguali a zero, l'indicatore non è **applicabile**.

All'indicatore "Incidenza degli oneri finanziari netti sul reddito operativo lordo" viene associato un punteggio che varia su una scala da 1 a 5. Quando l'indicatore presenta un valore pari o superiore alla corrispondente soglia massima di riferimento (**60%**) il punteggio assume valore 1; quando l'indicatore presenta un valore superiore alla soglia minima (**30%**) e inferiore alla soglia massima di riferimento, il punteggio è modulato<sup>13</sup> fra 1 e 5.



Qualora il reddito operativo lordo sia non positivo l'indicatore è **applicato** e assume punteggio pari ad 1.

In assenza di anomalia, l'indicatore non è applicato e il relativo punteggio di affidabilità non è calcolato.

<sup>13</sup>Punteggio = 5 - 4 x [(indicatore - soglia minima)/(soglia massima - soglia minima)]

---

## SUB ALLEGATI

---

---

### SUB ALLEGATO 67.A - ASSEGNAZIONE AI MOB

---

In fase di applicazione, per l'assegnazione dei contribuenti ai MoB viene utilizzata una combinazione di due tecniche statistiche di tipo multivariato (analisi fattoriali e modelli di mistura finita) che utilizza le seguenti variabili:

Analisi fattoriale	Nome variabile	Descrizione variabile
Funzione logistica	QUOTA_ITINERANTE_VARI	Quota giornate di attività itinerante con vendita di altri prodotti per la casa, la persona, l'ufficio, il tempo libero e articoli per auto e moto
	QUOTA_FISSO_VARI	Quota giornate di attività su posteggio fisso con vendita di altri prodotti per la casa, la persona, l'ufficio, il tempo libero e articoli per auto e moto
	QUOTA_ITINERANTE_ABBIGLIAMENTO	Quota giornate di attività itinerante con vendita di prodotti di abbigliamento, calzature e prodotti tessili
	QUOTA_FISSO_ABBIGLIAMENTO	Quota giornate di attività su posteggio fisso con vendita di prodotti di abbigliamento, calzature e prodotti tessili
	QUOTA_ITINERANTE_ALIMEN_CONFEZ	Quota giornate di attività itinerante con vendita di prodotti alimentari confezionati, bevande e oli
	QUOTA_FISSO_ALIMEN_CONFEZ	Quota giornate di attività su posteggio fisso con vendita di prodotti alimentari confezionati, bevande e oli

Analisi fattoriale	Nome variabile	Descrizione variabile
	QUOTA_ITINERANTE_ALIMEN_FRESCO	Quota giornate di attività itinerante con vendita di prodotti alimentari freschi
	QUOTA_FISSO_ALIMEN_FRESCO	Quota giornate di attività su posteggio fisso con vendita di prodotti alimentari freschi
	QUOTA_ITINERANTE_MOBILI	Quota giornate di attività itinerante con vendita di mobili e accessori d'arredo
	QUOTA_FISSO_MOBILI	Quota giornate di attività su posteggio fisso con vendita di mobili e accessori d'arredo
Funzione informativa	MERCE_ABBIGLIAMENTO	Settori merceologici: Abbigliamento, calzature e prodotti tessili
	MERCE_VARI	Settori merceologici: Altri prodotti per la casa, la persona, l'ufficio, il tempo libero e articoli per auto e moto
	CODICI_ALIMEN_FRESCHI	Categorie merceologiche: Prodotti alimentari freschi
	CODICI_ALIMEN_CONFE	Categorie merceologiche: Prodotti alimentari confezionati, bevande e oli
	MERCE_ANIMALI_NEW2	Settori merceologici: Animali vivi, articoli ed accessori per animali (quadratica)
	MERCE_MOBILE_NEW2	Settori merceologici: Mobili e accessori d'arredo (quadratica)
	MERCE_FIORE_FRESCO_NEW	Settori merceologici: Fiori freschi, piante e sementi

Sulla base di tali variabili, il contribuente viene assegnato ad uno o più MoB attraverso l'attribuzione di una probabilità di appartenenza, come descritto nell'**Allegato 88**.

Le matrici ed i vettori per il calcolo delle probabilità di appartenenza ai MoB sono riportati nell'**Allegato 90**.

## SUB ALLEGATO 67.B - FUNZIONE "RICAVI PER ADDETTO"

Di seguito viene riportato l'elenco delle variabili e dei coefficienti della funzione di regressione "Ricavi per addetto", con la spiegazione dei coefficienti.

	VARIABILI		COEFFICIENTE	INTERPRETAZIONE DEL COEFFICIENTE STIMATO
<b>INPUT PRODUTTIVI</b>	Valore dei beni strumentali, quota fino a 300.000 euro	(*)	0,030199275026013	Un aumento dell'1% della variabile determina un aumento dello 0,03% del Ricavo stimato
	Costo del venduto e per la produzione di servizi	(*)	0,661144711055362	Un aumento dell'1% della variabile determina un aumento dello 0,66% del Ricavo stimato
	Spese per lavoro dipendente al netto dei compensi corrisposti ai soci per l'attività di amministratore	(*)	0,061921746567513	Un aumento dell'1% della variabile determina un aumento dello 0,06% del Ricavo stimato
	Costo per servizi al netto dei compensi corrisposti ai soci per l'attività di amministratore (società ed enti soggetti all'Ires) + Canoni per beni mobili acquisiti in dipendenza di contratti di locazione non finanziaria e di noleggio	(*)	0,119060582206428	Un aumento dell'1% della variabile determina un aumento dello 0,12% del Ricavo stimato
	Canoni relativi a beni mobili acquisiti in dipendenza di contratti di locazione finanziaria	(*)	0,025018207975865	Un aumento dell'1% della variabile determina un aumento dello 0,03% del Ricavo stimato

	VARIABILI		COEFFICIENTE	INTERPRETAZIONE DEL COEFFICIENTE STIMATO
	Ammortamenti per beni mobili strumentali	(*)	0,024927233065942	Un aumento dell'1% della variabile determina un aumento dello 0,02% del Ricavo stimato
<b>VARIABILI STRUTTURALI</b>	Primo anno (vale 1 per il primo periodo d'imposta successivo all'inizio attività)		—0,026507551908781	La condizione di 'Primo anno (vale 1 per il primo periodo d'imposta successivo all'inizio attività)' determina una diminuzione del 2,65% del Ricavo stimato
	Ubicazione in prossimità di siti archeologici, monumenti, o altri luoghi di interesse nazionale		0,028056023637575	La condizione di 'Ubicazione in prossimità di siti archeologici, monumenti, o altri luoghi di interesse nazionale' determina un aumento del 2,81% del Ricavo stimato
	(Settori merceologici: Elettrodomestici e casalinghi) / 100		—0,029679043475321	Un aumento dell'1% della variabile determina una diminuzione dello 0,03% del Ricavo stimato
	(Settori merceologici: Libri, dischi e strumenti musicali) / 100		0,153373349829651	Un aumento dell'1% della variabile determina un aumento dello 0,15% del Ricavo stimato
	(Settori merceologici: Bigiotteria, cosmesi di trattamento, orologeria, argenteria) / 100		0,11123686138304	Un aumento dell'1% della variabile determina un aumento dello 0,11% del Ricavo stimato
	(Settori merceologici: Prodotti di igiene per la casa e per la persona, erboristeria) / 100		—0,054785506316457	Un aumento dell'1% della variabile determina una diminuzione dello 0,05% del Ricavo stimato

	VARIABILI		COEFFICIENTE	INTERPRETAZIONE DEL COEFFICIENTE STIMATO
	Quota di giorni di non attività rispetto a 312 giorni l'anno		—0,121891595969296	Un aumento dell'1% della variabile determina una diminuzione dello 0,12% del Ricavo stimato
<b>MODELLI DI BUSINESS (MoB)</b>	Probabilità di appartenenza al MoB 1 — Imprese che svolgono commercio al dettaglio ambulante prevalentemente in sede fissa di prodotti alimentari freschi		—0,027512840953622	L'appartenenza al MoB determina una diminuzione del 2,75% del Ricavo stimato
	Probabilità di appartenenza al MoB 2 — Imprese che svolgono commercio al dettaglio ambulante prevalentemente in forma itinerante di prodotti alimentari confezionati, bevande e oli		—0,058951412870402	L'appartenenza al MoB determina una diminuzione del 5,90% del Ricavo stimato
	Probabilità di appartenenza al MoB 3 — Imprese che svolgono commercio al dettaglio ambulante prevalentemente in sede fissa di prodotti alimentari confezionati, bevande e oli		—0,027936945521903	L'appartenenza al MoB determina una diminuzione del 2,79% del Ricavo stimato
	Probabilità di appartenenza al MoB 4 — Imprese che svolgono commercio al dettaglio ambulante prevalentemente in forma itinerante di prodotti alimentari freschi		—0,055018397165724	L'appartenenza al MoB determina una diminuzione del 5,50% del Ricavo stimato

	VARIABILI		COEFFICIENTE	INTERPRETAZIONE DEL COEFFICIENTE STIMATO
	Probabilità di appartenenza al MoB 5 — Imprese che svolgono commercio al dettaglio ambulante prevalentemente in sede fissa di abbigliamento, calzature e prodotti tessili		—0,005124075669599	L'appartenenza al MoB determina una diminuzione dello 0,51% del Ricavo stimato
	Probabilità di appartenenza al MoB 7 — Imprese che svolgono commercio al dettaglio ambulante in prevalenza di animali vivi, articoli ed accessori per animali		—0,052196253861054	L'appartenenza al MoB determina una diminuzione del 5,22% del Ricavo stimato
	Probabilità di appartenenza al MoB 8 — Imprese che svolgono commercio al dettaglio ambulante prevalentemente in forma itinerante di abbigliamento, calzature e prodotti tessili		0,02024924324993	L'appartenenza al MoB determina un aumento del 2,02% del Ricavo stimato
	Probabilità di appartenenza al MoB 12 — Imprese che svolgono commercio al dettaglio ambulante in prevalenza di fiori freschi, piante e sementi		—0,014108495322893	L'appartenenza al MoB determina una diminuzione dell'1,41% del Ricavo stimato
<b>VARIABILI TERRITORIALI</b>	<b>Territorialità del commercio a livello comunale</b> relativa ai gruppi 1 o 4		—0,012011208696959	L'appartenenza ai gruppi territoriali considerati determina una diminuzione dell'1,20% del Ricavo stimato

	VARIABILI		COEFFICIENTE	INTERPRETAZIONE DEL COEFFICIENTE STIMATO
MISURE DI CICLO DI SETTORE	Tasso di occupazione a livello regionale		0,003827753503807	Una diminuzione di un punto della variabile determina una flessione dello 0,38% del Ricavo stimato
MISURE DI CICLO INDIVIDUALE	Valore dei beni strumentali (valore medio relativo agli ultimi 8 periodi d'imposta, incluso quello di applicazione)	(*)	—0,010255404697543	Una maggiore dotazione storica dell'1% della variabile rispetto a quella attuale determina una diminuzione dello 0,01% del Ricavo stimato
	Ammortamenti per beni mobili strumentali (valore medio relativo agli ultimi 8 periodi d'imposta, incluso quello di applicazione)	(*)	0,038318586363786	Una maggiore dotazione storica dell'1% della variabile rispetto a quella attuale determina un aumento dello 0,04% del Ricavo stimato
ECONOMIE DI SCALA E/O SOSTITUZIONE	Addetti	(***)	—0,067658248230838	Un aumento dell'1% della variabile determina una diminuzione dello 0,07% del Ricavo stimato
	(Costo del venduto e per la produzione di servizi) x (Spese per lavoro dipendente al netto dei compensi corrisposti ai soci per l'attività di amministratore)	(****)	—0,000267146634631	Un aumento dell'1% della variabile determina una diminuzione dello 0,0003% del Ricavo stimato
	(Costo del venduto e per la produzione di servizi) x (Valore dei beni strumentali)	(****)	—0,000291751270874	Un aumento dell'1% della variabile determina una diminuzione dello 0,0003% del Ricavo stimato
INTERCETTA	Valore dell'intercetta del modello di stima		1,370766836358916	

	VARIABILI		COEFFICIENTE	INTERPRETAZIONE DEL COEFFICIENTE STIMATO
<b>Coefficiente di rivalutazione</b>			1,011877849800762	
<b>Coefficiente individuale</b>	Vedasi Allegato 89			

(\*) Le variabili contabili (XC) sono utilizzate in stima come  $LN[1+XC/(N^{\circ}\text{addetti} \times 1.000)]$

(\*\*) Le variabili numeriche (XN) sono utilizzate in stima come  $LN[1+XN/(N^{\circ}\text{addetti})]$

(\*\*\*) La variabile relativa al numero degli addetti è utilizzata in stima come  $LN(1+N^{\circ}\text{addetti})$

(\*\*\*\*) Ciascuna variabile (XS) del prodotto è utilizzata in stima come  $LN(1+XS)$

Le variabili dipendenti sono utilizzate in stima come  $LN[1+YC/(N^{\circ}\text{addetti} \times 1.000)]$ , dove: YC è uguale a Ricavi oppure Compensi oppure Valore aggiunto.

Le misure di ciclo settoriale relative al periodo di imposta di applicazione saranno pubblicate con apposito Decreto ai sensi dell'art. 9-bis comma 2 del DL 50 del 24 aprile 2017 convertito nella Legge n. 96 del 21 giugno 2017.

## SUB ALLEGATO 67.C - FUNZIONE "VALORE AGGIUNTO PER ADDETTO"

Di seguito viene riportato l'elenco delle variabili e dei coefficienti della funzione di regressione "Valore aggiunto per addetto", con la spiegazione dei coefficienti.

	VARIABILI		COEFFICIENTE	INTERPRETAZIONE DEL COEFFICIENTE STIMATO
<b>INPUT PRODUTTIVI</b>	Valore dei beni strumentali, quota fino a 300.000 euro	(*)	0,057099796466775	Un aumento dell'1% della variabile determina un aumento dello 0,06% del VA stimato
	Costo del venduto e per la produzione di servizi	(*)	0,274857163971249	Un aumento dell'1% della variabile determina un aumento dello 0,27% del VA stimato
	Spese per lavoro dipendente al netto dei compensi corrisposti ai soci per l'attività di amministratore	(*)	0,176364319808853	Un aumento dell'1% della variabile determina un aumento dello 0,18% del VA stimato
	Costo per servizi al netto dei compensi corrisposti ai soci per l'attività di amministratore (società ed enti soggetti all'Ires) + Canoni per beni mobili acquisiti in dipendenza di contratti di locazione non finanziaria e di noleggio	(*)	0,082905223900825	Un aumento dell'1% della variabile determina un aumento dello 0,08% del VA stimato
	Ammortamenti per beni mobili strumentali	(*)	0,099899913025218	Un aumento dell'1% della variabile determina un aumento dello 0,10% del VA stimato

	VARIABILI		COEFFICIENTE	INTERPRETAZIONE DEL COEFFICIENTE STIMATO
<b>VARIABILI STRUTTURALI</b>	Quota numero Dipendenti		—0,07889738529807	Un dipendente presenta una produttività inferiore del 7,89% in termini di VA stimato
	Primo anno (vale 1 per il primo periodo d'imposta successivo all'inizio attività)		—0,04135672455266	La condizione di 'Primo anno (vale 1 per il primo periodo d'imposta successivo all'inizio attività)' determina una diminuzione del 4,14% del VA stimato
	Ubicazione in prossimità di siti archeologici, monumenti, o altri luoghi di interesse nazionale		0,046604991718307	La condizione di 'Ubicazione in prossimità di siti archeologici, monumenti, o altri luoghi di interesse nazionale' determina un aumento del 4,66% del VA stimato
	(Settori merceologici: Elettrodomestici e casalinghi) / 100		—0,103007277850222	Un aumento dell'1% della variabile determina una diminuzione dello 0,10% del VA stimato
	(Settori merceologici: Ferramenta, utensili e bricolage) / 100		—0,048561415089959	Un aumento dell'1% della variabile determina una diminuzione dello 0,05% del VA stimato
	(Settori merceologici: Articoli di cartoleria e per ufficio) / 100		—0,088415340276723	Un aumento dell'1% della variabile determina una diminuzione dello 0,09% del VA stimato
	(Settori merceologici: Libri, dischi e strumenti musicali) / 100		0,18980097433413	Un aumento dell'1% della variabile determina un aumento dello 0,19% del VA stimato
	(Settori merceologici: Bigiotteria, cosmesi di trattamento, orologeria, argenteria) / 100		0,205260881789733	Un aumento dell'1% della variabile determina un aumento dello 0,21% del VA stimato

	VARIABILI		COEFFICIENTE	INTERPRETAZIONE DEL COEFFICIENTE STIMATO
	(Settori merceologici: Prodotti di igiene per la casa e per la persona, erboristeria) / 100		—0,183960568628203	Un aumento dell'1% della variabile determina una diminuzione dello 0,18% del VA stimato
	Quota di giorni di non attività rispetto a 312 giorni l'anno		—0,210851975888409	Un aumento dell'1% della variabile determina una diminuzione dello 0,21% del VA stimato
<b>MODELLI DI BUSINESS (MoB)</b>	Probabilità di appartenenza al MoB 1 — Imprese che svolgono commercio al dettaglio ambulante prevalentemente in sede fissa di prodotti alimentari freschi		—0,106651979118901	L'appartenenza al MoB determina una diminuzione del 10,67% del VA stimato
	Probabilità di appartenenza al MoB 2 — Imprese che svolgono commercio al dettaglio ambulante prevalentemente in forma itinerante di prodotti alimentari confezionati, bevande e oli		—0,141506039085529	L'appartenenza al MoB determina una diminuzione del 14,15% del VA stimato
	Probabilità di appartenenza al MoB 3 — Imprese che svolgono commercio al dettaglio ambulante prevalentemente in sede fissa di prodotti alimentari confezionati, bevande e oli		—0,096003699123086	L'appartenenza al MoB determina una diminuzione del 9,60% del VA stimato

	VARIABILI		COEFFICIENTE	INTERPRETAZIONE DEL COEFFICIENTE STIMATO
	Probabilità di appartenenza al MoB 4 — Imprese che svolgono commercio al dettaglio ambulante prevalentemente in forma itinerante di prodotti alimentari freschi		—0,118314008112485	L'appartenenza al MoB determina una diminuzione dell'11,83% del VA stimato
	Probabilità di appartenenza al MoB 5 — Imprese che svolgono commercio al dettaglio ambulante prevalentemente in sede fissa di abbigliamento, calzature e prodotti tessili		—0,027901417727407	L'appartenenza al MoB determina una diminuzione del 2,79% del VA stimato
	Probabilità di appartenenza al MoB 7 — Imprese che svolgono commercio al dettaglio ambulante in prevalenza di animali vivi, articoli ed accessori per animali		—0,198992627697025	L'appartenenza al MoB determina una diminuzione del 19,90% del VA stimato
	Probabilità di appartenenza al MoB 9 — Imprese che svolgono commercio al dettaglio ambulante prevalentemente in forma itinerante di mobili e accessori d'arredo		—0,0548241483015	L'appartenenza al MoB determina una diminuzione del 5,48% del VA stimato
	Probabilità di appartenenza al MoB 13 — Imprese che svolgono commercio al dettaglio ambulante prevalentemente in sede fissa per lo più di mobili e accessori d'arredo		—0,062187655044334	L'appartenenza al MoB determina una diminuzione del 6,22% del VA stimato

	VARIABILI		COEFFICIENTE	INTERPRETAZIONE DEL COEFFICIENTE STIMATO
VARIABILI TERRITORIALI	Territorialità del commercio a livello comunale relativa ai gruppi 1 o 4		—0,038925907343191	L'appartenenza ai gruppi territoriali considerati determina una diminuzione del 3,89% del VA stimato
MISURE DI CICLO DI SETTORE	Tasso di occupazione a livello regionale		0,004823200517195	Una diminuzione di un punto della variabile determina una flessione dello 0,48% del VA stimato
ECONOMIE DI SCALA E/O SOSTITUZIONE	(Costo del venduto e per la produzione di servizi) x (Spese per lavoro dipendente al netto dei compensi corrisposti ai soci per l'attività di amministratore)	(****)	—0,000808052492088	Un aumento dell'1% della variabile determina una diminuzione dello 0,001% del VA stimato
	(Costo del venduto e per la produzione di servizi) x (Costo per servizi al netto dei compensi corrisposti ai soci per l'attività di amministratore (società ed enti soggetti all'Ires) + Canoni per beni mobili acquisiti in dipendenza di contratti di locazione non finanziaria e di noleggio)	(****)	—0,001223052646021	Un aumento dell'1% della variabile determina una diminuzione dello 0,001% del VA stimato
	(Costo del venduto e per la produzione di servizi) x (Valore dei beni strumentali)	(****)	—0,000232491303503	Un aumento dell'1% della variabile determina una diminuzione dello 0,0002% del VA stimato
INTERCETTA	Valore dell'intercetta del modello di stima		1,36943807281289	

	VARIABILI		COEFFICIENTE	INTERPRETAZIONE DEL COEFFICIENTE STIMATO
<b>Coefficiente di rivalutazione</b>			1,044513608963485	
<b>Coefficiente individuale</b>	Vedasi Allegato 89			

(\*) Le variabili contabili (XC) sono utilizzate in stima come  $LN[1+XC/(N^{\circ}\text{addetti} \times 1.000)]$

(\*\*) Le variabili numeriche (XN) sono utilizzate in stima come  $LN[1+XN/(N^{\circ}\text{addetti})]$

(\*\*\*) La variabile relativa al numero degli addetti è utilizzata in stima come  $LN(1+N^{\circ}\text{addetti})$

(\*\*\*\*) Ciascuna variabile (XS) del prodotto è utilizzata in stima come  $LN(1+XS)$

Le variabili dipendenti sono utilizzate in stima come  $LN[1+YC/(N^{\circ}\text{addetti} \times 1.000)]$ , dove: YC è uguale a Ricavi oppure Compensi oppure Valore aggiunto.

Le misure di ciclo settoriale relative al periodo di imposta di applicazione saranno pubblicate con apposito Decreto ai sensi dell'art. 9-bis comma 2 del DL 50 del 24 aprile 2017 convertito nella Legge n. 96 del 21 giugno 2017.

---

## SUB ALLEGATO 67.D - FORMULE DELLE VARIABILI E DEGLI INDICATORI

---

Di seguito sono riportate le formule delle variabili e degli indicatori economico-contabili utilizzati nell'ISA BMO3U:

**Addetti** <sup>14</sup> (**ditte individuali**) = Titolare + Numero dipendenti + Numero collaboratori coordinati e continuativi che prestano attività prevalentemente nell'impresa + Numero collaboratori dell'impresa familiare e coniuge dell'azienda coniugale + Numero familiari diversi che prestano attività nell'impresa + Numero associati in partecipazione.

**Addetti (società)** = Numero dipendenti + Numero collaboratori coordinati e continuativi che prestano attività prevalentemente nell'impresa + Numero familiari diversi che prestano attività nell'impresa + Numero associati in partecipazione + Numero soci amministratori + Numero soci non amministratori + Numero amministratori non soci.

**Addetti non dipendenti** <sup>15</sup> (**ditte individuali**) = Titolare + Numero collaboratori dell'impresa familiare e coniuge dell'azienda coniugale + Numero familiari diversi che prestano attività nell'impresa + Numero associati in partecipazione.

**Addetti non dipendenti (società)** = Numero familiari diversi che prestano attività nell'impresa + Numero associati in partecipazione + Numero soci amministratori + Numero soci non amministratori + Numero amministratori non soci.

**Ammortamenti per beni mobili strumentali, al netto dei beni di costo unitario non superiore a 516,46 euro** = Ammortamenti per beni mobili strumentali - Spese per l'acquisto di beni strumentali mobili di costo unitario non superiore a 516,46 euro.

**Categorie merceologiche: Prodotti alimentari confezionati, bevande e oli** = somma delle percentuali sui ricavi relative a ["Categorie merceologiche prevalenti per i settori alimentare e bevande: codice1 (Prodotti alimentari confezionati, conservati, secchi e scatolame)", "Categorie merceologiche prevalenti per i settori alimentare e bevande: codice21 (Acque gassate e minerali)", "Categorie merceologiche prevalenti per i settori alimentare e bevande: codice22 (Bevande analcoliche, succhi e sciroppi)", "Categorie merceologiche prevalenti per i settori alimentare e bevande: codice23 (Vini)", "Categorie merceologiche prevalenti per i settori alimentare e bevande: codice24 (Birra)", "Categorie merceologiche prevalenti per i settori alimentare e bevande: codice25 (Bevande superalcoliche, vini aromatizzati, altre bevande alcoliche)", "Categorie merceologiche prevalenti per i settori alimentare e bevande: codice26 (Oli)"].

**Categorie merceologiche: Prodotti alimentari freschi** = somma delle percentuali sui ricavi relative a ["Categorie merceologiche prevalenti per i settori alimentare e bevande: codice2 (Gastronomia (panini, tramezzini, ecc.))",

---

<sup>14</sup> Il titolare è pari a uno. Il numero collaboratori dell'impresa familiare e coniuge dell'azienda coniugale, il numero familiari diversi che prestano attività nell'impresa, il numero associati in partecipazione, il numero soci amministratori e il numero soci non amministratori sono pari alla relativa percentuale di lavoro prestato diviso 100. Il numero collaboratori coordinati e continuativi che prestano attività prevalentemente nell'impresa, il numero amministratori non soci e il titolare sono rideterminati in base alla durata dell'attività pari al numero di mesi di attività nel corso del periodo di imposta diviso 12. Il numero addetti non può essere inferiore a ("Numero di mesi di attività nel corso del periodo di imposta" diviso 12).

<sup>15</sup> Il titolare è pari a uno. Il numero collaboratori dell'impresa familiare e coniuge dell'azienda coniugale, il numero familiari diversi che prestano attività nell'impresa, il numero associati in partecipazione, il numero soci amministratori e il numero soci non amministratori sono pari alla relativa percentuale di lavoro prestato diviso 100. Il numero amministratori non soci e il titolare sono rideterminati in base alla durata dell'attività pari al numero di mesi di attività nel corso del periodo di imposta diviso 12. Se il numero addetti non dipendenti è inferiore a "Numero di mesi di attività nel corso del periodo d'imposta" diviso 12, allora il numero addetti non dipendenti è pari al valore massimo tra (numero addetti non dipendenti) e (titolare - Numero dipendenti).

“Categorie merceologiche prevalenti per i settori alimentare e bevande: codice4 (Pasta fresca)”, “Categorie merceologiche prevalenti per i settori alimentare e bevande: codice5 (Frutta, verdura e ortaggi)”, “Categorie merceologiche prevalenti per i settori alimentare e bevande: codice6 (Carni fresche, congelate e surgelate)”, “Categorie merceologiche prevalenti per i settori alimentare e bevande: codice7 (Carni stagionate e insaccate)”, “Categorie merceologiche prevalenti per i settori alimentare e bevande: codice8 (Pesce fresco)”, “Categorie merceologiche prevalenti per i settori alimentare e bevande: codice9 (Prodotti lattiero-caseari e uova)”, “Categorie merceologiche prevalenti per i settori alimentare e bevande: codice10 (Prodotti da forno, cioccolato e dolciumi, pasticceria)”, “Categorie merceologiche prevalenti per i settori alimentare e bevande: codice13 (Olive, lupini, arachidi, ecc.)”].

**Costi produttivi** = Costo del venduto e per la produzione di servizi + Costo per servizi - Compensi corrisposti ai soci per l'attività di amministratore (società ed enti soggetti all'IRES) + Canoni per beni mobili acquisiti in dipendenza di contratti di locazione non finanziaria e di noleggio + Spese per lavoro dipendente e per altre prestazioni diverse da lavoro dipendente afferenti l'attività dell'impresa - Compensi corrisposti ai soci per l'attività di amministratore (società di persone).

**Costi residuali di gestione** = Oneri diversi di gestione ed altre componenti negative - Perdite su crediti - Utili spettanti agli associati in partecipazione con apporti di solo lavoro - Maggiorazioni fiscali - Componenti negativi derivanti da trasferimenti di azienda o di rami di azienda - Minusvalenze derivanti da operazioni di riconversione produttiva, ristrutturazione o ridimensionamento produttivo, espropri o nazionalizzazioni di beni, alienazione di beni non strumentali all'attività produttiva - Quote di accantonamento annuale al TFR per forme pensionistiche complementari e somme erogate agli iscritti ai fondi di previdenza del personale dipendente - Oneri per imposte e tasse.

**Costi totali** = Costi produttivi + Oneri diversi di gestione ed altre componenti negative - Perdite su crediti - Utili spettanti agli associati in partecipazione con apporti di solo lavoro - Maggiorazioni fiscali - Componenti negativi derivanti da trasferimenti di azienda o di rami di azienda - Minusvalenze derivanti da operazioni di riconversione produttiva, ristrutturazione o ridimensionamento produttivo, espropri o nazionalizzazioni di beni, alienazione di beni non strumentali all'attività produttiva - Quote di accantonamento annuale al TFR per forme pensionistiche complementari e somme erogate agli iscritti ai fondi di previdenza del personale dipendente - Oneri per imposte e tasse.

**Costo del venduto e per la produzione di servizi** <sup>16</sup> = [Esistenze iniziali relative a merci, prodotti finiti, materie prime e sussidiarie, semilavorati e ai servizi non di durata ultrannuale + Costi per l'acquisto di materie prime, sussidiarie, semilavorati e merci e per la produzione di servizi - Beni distrutti o sottratti relativi a materie prime, sussidiarie, semilavorati, merci e prodotti finiti] - Rimanenze finali relative a merci, prodotti finiti, materie prime e sussidiarie, semilavorati e ai servizi non di durata ultrannuale.

**Decumulo delle scorte** <sup>17</sup> = [(Esistenze iniziali relative a merci, prodotti finiti, materie prime e sussidiarie, semilavorati e ai servizi non di durata ultrannuale - Rimanenze finali relative a merci, prodotti finiti, materie prime e sussidiarie,

<sup>16</sup> Ad esclusione dell'utilizzo nell'ambito dell'indicatore elementare di anomalia relativo al "costo del venduto e per la produzione di servizi", se la variabile è minore di zero, viene posta uguale a zero.

<sup>17</sup> Quando il denominatore dell'indicatore "Decumulo delle scorte" è nullo, l'indicatore non è applicato.

semilavorati e ai servizi non di durata ultrannuale))/[(Costi per l'acquisto di materie prime, sussidiarie, semilavorati e merci e per la produzione di servizi relativi al periodo di imposta (t-1) + Costi per l'acquisto di materie prime, sussidiarie, semilavorati e merci e per la produzione di servizi relativi al periodo di imposta (t-2))/2].

**Durata delle scorte** = [(Esistenze iniziali relative a merci, prodotti finiti, materie prime e sussidiarie, semilavorati e ai servizi non di durata ultrannuale + Rimanenze finali relative a merci, prodotti finiti, materie prime e sussidiarie, semilavorati e ai servizi non di durata ultrannuale)/2]×365/(Costo del venduto e per la produzione di servizi).

**Giorni di apertura nell'anno (media per posteggio)** = Totale giorni di esercizio dell'attività su posteggio fisso diviso Numero luoghi destinati all'attività di vendita compilati se Totale giorni di esercizio dell'attività itinerante è uguale a zero; altrimenti la variabile assume valore uguale a Totale giorni di esercizio dell'attività diviso (Numero luoghi destinati all'attività di vendita compilati + 1). Un luogo destinato all'attività di vendita è compilato se il comune del luogo destinato all'attività di vendita è compilato.

**Margine operativo lordo** = Valore aggiunto - (Spese per lavoro dipendente e per altre prestazioni diverse da lavoro dipendente afferenti l'attività dell'impresa - Spese per prestazioni rese da professionisti esterni - Compensi corrisposti ai soci per l'attività di amministratore (società di persone)).

**Numero dipendenti** = (Numero delle giornate retribuite - Numero delle giornate di sospensione, C.I.G. e simili del personale dipendente) diviso 312.

**Oneri finanziari netti** = Interessi e altri oneri finanziari - Risultato della gestione finanziaria.

**Quota di giorni di non attività rispetto a 312 giorni l'anno** = [312 - Giorni di apertura nell'anno (media per posteggio)] diviso 312 se (Numero Addetti×365) è maggiore o uguale a Totale giorni di esercizio dell'attività e Giorni di apertura nell'anno (media per posteggio) è minore di 312; altrimenti la variabile assume valore uguale a zero.

**Quota giornate di attività itinerante con vendita di altri prodotti per la casa, la persona, l'ufficio, il tempo libero e articoli per auto e moto** = Totale giorni di esercizio dell'attività itinerante/Totale giorni di esercizio dell'attività se Settori merceologici: Altri prodotti per la casa, la persona, l'ufficio, il tempo libero e articoli per auto e moto è maggiore del massimo tra (Settori merceologici: Alimentari, bevande e oli, Settori merceologici: Abbigliamento, calzature e prodotti tessili, "Settori merceologici: Mobili e accessori d'arredo", "Settori merceologici: Fiori freschi, piante e sementi", "Settori merceologici: Animali vivi, articoli ed accessori per animali", "Settori merceologici: Altro") e Totale giorni di esercizio dell'attività su posteggio fisso è minore di Totale giorni di esercizio dell'attività itinerante e Totale giorni di esercizio dell'attività è maggiore di zero; altrimenti la variabile assume valore pari a zero.

**Quota giornate di attività itinerante con vendita di mobili e accessori d'arredo** = Totale giorni di esercizio dell'attività itinerante/Totale giorni di esercizio dell'attività se "Settori merceologici: Mobili e accessori d'arredo" è maggiore del massimo tra (Settori merceologici: Alimentari, bevande e oli, Settori merceologici: Abbigliamento, calzature e prodotti tessili, "Settori merceologici: Fiori freschi, piante e sementi", "Settori merceologici: Animali vivi, articoli ed accessori per animali", Settori merceologici: Altri prodotti per la casa, la persona, l'ufficio, il tempo libero e articoli per auto e moto, "Settori merceologici: Altro") e Totale giorni di esercizio dell'attività su posteggio fisso è minore di Totale giorni di esercizio dell'attività itinerante e Totale giorni di esercizio dell'attività è maggiore di zero; altrimenti la variabile assume valore pari a zero.

**Quota giornate di attività itinerante con vendita di prodotti alimentari confezionati, bevande e oli** =  $\text{Totale giorni di esercizio dell'attività itinerante} / \text{Totale giorni di esercizio dell'attività}$  se **Settori merceologici: Alimentari, bevande e oli** è maggiore del massimo tra (**Settori merceologici: Abbigliamento, calzature e prodotti tessili**, "Settori merceologici: Mobili e accessori d'arredo", "Settori merceologici: Fiori freschi, piante e sementi", "Settori merceologici: Animali vivi, articoli ed accessori per animali", **Settori merceologici: Altri prodotti per la casa, la persona, l'ufficio, il tempo libero e articoli per auto e moto**, "Settori merceologici: Altro") e **Categorie merceologiche: Prodotti alimentari freschi** è minore o uguale di **Categorie merceologiche: Prodotti alimentari confezionati, bevande e oli** e **Totale giorni di esercizio dell'attività su posteggio fisso** è minore di **Totale giorni di esercizio dell'attività itinerante** e **Totale giorni di esercizio dell'attività** è maggiore di zero; altrimenti la variabile assume valore pari a zero.

**Quota giornate di attività itinerante con vendita di prodotti alimentari freschi** =  $\text{Totale giorni di esercizio dell'attività itinerante} / \text{Totale giorni di esercizio dell'attività}$  se **Settori merceologici: Alimentari, bevande e oli** è maggiore del massimo tra (**Settori merceologici: Abbigliamento, calzature e prodotti tessili**, "Settori merceologici: Mobili e accessori d'arredo", "Settori merceologici: Fiori freschi, piante e sementi", "Settori merceologici: Animali vivi, articoli ed accessori per animali", **Settori merceologici: Altri prodotti per la casa, la persona, l'ufficio, il tempo libero e articoli per auto e moto**, "Settori merceologici: Altro") e **Categorie merceologiche: Prodotti alimentari freschi** è maggiore di **Categorie merceologiche: Prodotti alimentari confezionati, bevande e oli** e **Totale giorni di esercizio dell'attività su posteggio fisso** è minore di **Totale giorni di esercizio dell'attività itinerante** e **Totale giorni di esercizio dell'attività** è maggiore di zero; altrimenti la variabile assume valore pari a zero.

**Quota giornate di attività itinerante con vendita di prodotti di abbigliamento, calzature e prodotti tessili** =  $\text{Totale giorni di esercizio dell'attività itinerante} / \text{Totale giorni di esercizio dell'attività}$  se **Settori merceologici: Abbigliamento, calzature e prodotti tessili** è maggiore del massimo tra (**Settori merceologici: Alimentari, bevande e oli**, "Settori merceologici: Mobili e accessori d'arredo", "Settori merceologici: Fiori freschi, piante e sementi", "Settori merceologici: Animali vivi, articoli ed accessori per animali", **Settori merceologici: Altri prodotti per la casa, la persona, l'ufficio, il tempo libero e articoli per auto e moto**, "Settori merceologici: Altro") e **Totale giorni di esercizio dell'attività su posteggio fisso** è minore di **Totale giorni di esercizio dell'attività itinerante** e **Totale giorni di esercizio dell'attività** è maggiore di zero; altrimenti la variabile assume valore pari a zero.

**Quota giornate di attività su posteggio fisso con vendita di altri prodotti per la casa, la persona, l'ufficio, il tempo libero e articoli per auto e moto** =  $\text{Totale giorni di esercizio dell'attività su posteggio fisso} / \text{Totale giorni di esercizio dell'attività}$  se **Settori merceologici: Altri prodotti per la casa, la persona, l'ufficio, il tempo libero e articoli per auto e moto** è maggiore del massimo tra (**Settori merceologici: Alimentari, bevande e oli**, **Settori merceologici: Abbigliamento, calzature e prodotti tessili**, "Settori merceologici: Mobili e accessori d'arredo", "Settori merceologici: Fiori freschi, piante e sementi", "Settori merceologici: Animali vivi, articoli ed accessori per animali", "Settori merceologici: Altro") e **Totale giorni di esercizio dell'attività su posteggio fisso** è maggiore o uguale di **Totale giorni di esercizio dell'attività itinerante** e **Totale giorni di esercizio dell'attività** è maggiore di zero; altrimenti la variabile assume valore pari a zero.

**Quota giornate di attività su posteggio fisso con vendita di mobili e accessori d'arredo** =  $\text{Totale giorni di esercizio dell'attività su posteggio fisso} / \text{Totale giorni di esercizio dell'attività}$  se "Settori merceologici: Mobili e accessori d'arredo" è maggiore del massimo tra (**Settori merceologici: Alimentari, bevande e oli**, **Settori merceologici: Abbigliamento, calzature e prodotti tessili**, "Settori merceologici: Fiori freschi, piante e sementi",

“Settori merceologici: Animali vivi, articoli ed accessori per animali”, [Settori merceologici: Altri prodotti per la casa, la persona, l'ufficio, il tempo libero e articoli per auto e moto](#), “Settori merceologici: Altro”) e [Totale giorni di esercizio dell'attività su posteggio fisso](#) è maggiore o uguale di [Totale giorni di esercizio dell'attività itinerante](#) e [Totale giorni di esercizio dell'attività](#) è maggiore di zero; altrimenti la variabile assume valore pari a zero.

**Quota giornate di attività su posteggio fisso con vendita di prodotti alimentari confezionati, bevande e oli** = [Totale giorni di esercizio dell'attività su posteggio fisso](#)/[Totale giorni di esercizio dell'attività](#) se [Settori merceologici: Alimentari, bevande e oli](#) è maggiore del massimo tra ([Settori merceologici: Abbigliamento, calzature e prodotti tessili](#), “Settori merceologici: Mobili e accessori d'arredo”, “Settori merceologici: Fiori freschi, piante e sementi”, “Settori merceologici: Animali vivi, articoli ed accessori per animali”, [Settori merceologici: Altri prodotti per la casa, la persona, l'ufficio, il tempo libero e articoli per auto e moto](#), “Settori merceologici: Altro”) e [Categorie merceologiche: Prodotti alimentari freschi](#) è minore o uguale di [Categorie merceologiche: Prodotti alimentari confezionati, bevande e oli](#) e [Totale giorni di esercizio dell'attività su posteggio fisso](#) è maggiore o uguale di [Totale giorni di esercizio dell'attività itinerante](#) e [Totale giorni di esercizio dell'attività](#) è maggiore di zero; altrimenti la variabile assume valore pari a zero.

**Quota giornate di attività su posteggio fisso con vendita di prodotti alimentari freschi** = [Totale giorni di esercizio dell'attività su posteggio fisso](#)/[Totale giorni di esercizio dell'attività](#) se [Settori merceologici: Alimentari, bevande e oli](#) è maggiore del massimo tra ([Settori merceologici: Abbigliamento, calzature e prodotti tessili](#), “Settori merceologici: Mobili e accessori d'arredo”, “Settori merceologici: Fiori freschi, piante e sementi”, “Settori merceologici: Animali vivi, articoli ed accessori per animali”, [Settori merceologici: Altri prodotti per la casa, la persona, l'ufficio, il tempo libero e articoli per auto e moto](#), “Settori merceologici: Altro”) e [Categorie merceologiche: Prodotti alimentari freschi](#) è maggiore di [Categorie merceologiche: Prodotti alimentari confezionati, bevande e oli](#) e [Totale giorni di esercizio dell'attività su posteggio fisso](#) è maggiore o uguale di [Totale giorni di esercizio dell'attività itinerante](#) e [Totale giorni di esercizio dell'attività](#) è maggiore di zero; altrimenti la variabile assume valore pari a zero.

**Quota giornate di attività su posteggio fisso con vendita di prodotti di abbigliamento, calzature e prodotti tessili** = [Totale giorni di esercizio dell'attività su posteggio fisso](#)/[Totale giorni di esercizio dell'attività](#) se [Settori merceologici: Abbigliamento, calzature e prodotti tessili](#) è maggiore del massimo tra ([Settori merceologici: Alimentari, bevande e oli](#), “Settori merceologici: Mobili e accessori d'arredo”, “Settori merceologici: Fiori freschi, piante e sementi”, “Settori merceologici: Animali vivi, articoli ed accessori per animali”, [Settori merceologici: Altri prodotti per la casa, la persona, l'ufficio, il tempo libero e articoli per auto e moto](#), “Settori merceologici: Altro”) e [Totale giorni di esercizio dell'attività su posteggio fisso](#) è maggiore o uguale di [Totale giorni di esercizio dell'attività itinerante](#) e [Totale giorni di esercizio dell'attività](#) è maggiore di zero; altrimenti la variabile assume valore pari a zero.

**Quota numero Dipendenti** = ([Addetti](#) – [Addetti non dipendenti](#)) / [Addetti](#).

**Reddito** = [Risultato ordinario](#) + Altri proventi considerati ricavi di cui alla lettera f) dell'art. 85, comma 1, del TUIR + Altri proventi e componenti positivi - Oneri diversi di gestione ed altre componenti negative di cui componenti negativi derivanti da trasferimenti di azienda o di rami di azienda - Oneri diversi di gestione ed altre componenti negative di cui minusvalenze derivanti da operazioni di riconversione produttiva, ristrutturazione o ridimensionamento produttivo, espropri o nazionalizzazioni di beni, alienazione di beni non strumentali all'attività produttiva.

**Reddito operativo** = [Margine operativo lordo](#) - Ammortamenti - Accantonamenti.

**Reddito operativo lordo** = **Reddito operativo** + Ammortamenti + Canoni per beni mobili acquisiti in dipendenza di contratti di locazione finanziaria, ad esclusione dei canoni di leasing fiscalmente deducibili oltre il periodo di durata del contratto.

**Ricavi** = Ricavi di cui ai commi 1 (Lett. a) e b)) e 2 dell'art. 85 del TUIR + (Altri proventi considerati ricavi - Altri proventi considerati ricavi di cui alla lettera f) dell'art. 85, comma 1, del TUIR) + Rimanenze finali relative ad opere, forniture e servizi di durata ultrannuale - Esistenze iniziali relative ad opere, forniture e servizi di durata ultrannuale + Ulteriori componenti positivi per migliorare il profilo di affidabilità.

**Risultato ordinario** = **Reddito operativo** + Risultato della gestione finanziaria - Interessi e altri oneri finanziari + Incrementi di immobilizzazioni per lavori interni.

**Settori merceologici: Abbigliamento, calzature e prodotti tessili** = "Settori merceologici: Prodotti tessili" + "Settori merceologici: Abbigliamento ed accessori, abbigliamento intimo" + "Settori merceologici: Calzature, pelletterie e valigeria".

**Settori merceologici: Alimentari, bevande e oli** = "Settori merceologici: Alimentari" + "Settori merceologici: Bevande ed oli".

**Settori merceologici: Altri prodotti per la casa, la persona, l'ufficio, il tempo libero e articoli per auto e moto** = "Settori merceologici: Elettrodomestici e casalinghi" + "Settori merceologici: Ferramenta, utensili e bricolage" + "Settori merceologici: Attrezzature e accessori per lo sport ed il tempo libero (escluso abbigliamento e calzature)" + "Settori merceologici: Ottica e materiale fotografico" + "Settori merceologici: Giochi e giocattoli, articoli per bambini" + "Settori merceologici: Articoli di cartoleria e per ufficio" + "Settori merceologici: Libri, dischi e strumenti musicali" + "Settori merceologici: Bigiotteria, cosmesi di trattamento, orologeria, argenteria" + "Settori merceologici: Prodotti di igiene per la casa e per la persona, erboristeria" + "Settori merceologici: Ricambi ed accessori auto/moto" + "Settori merceologici: Prodotti per la cura delle piante (concimi, antiparassitari, fungicidi, ecc.), terriccio/terra e substrato" + "Settori merceologici: Varie (articoli ed arredi sacri, articoli per fumatori, filatelia e numismatica".

**Settori merceologici: Animali vivi, articoli ed accessori per animali (quadratica)** = (Settori merceologici: Animali vivi, articoli ed accessori per animali) x (Settori merceologici: Animali vivi, articoli ed accessori per animali).

**Settori merceologici: Mobili e accessori d'arredo (quadratica)** = (Settori merceologici: Mobili e accessori d'arredo) x (Settori merceologici: Mobili e accessori d'arredo).

### **Tasso di occupazione a livello regionale**

La variabile è la media, per tutte le unità locali compilate, dei singoli indicatori regionali.

Un'unità locale è compilata se il comune dell'unità locale è compilato.

Se non risulta compilata alcuna unità locale occorre far riferimento al comune del domicilio fiscale qualora presente.

### **Territorialità del commercio a livello comunale** <sup>18</sup>

La territorialità è applicata a livello comunale.

Gruppo 1 - Aree con livelli di benessere e scolarizzazione molto bassi ed attività economiche legate prevalentemente

<sup>18</sup> I criteri e le conclusioni dello studio sono riportati nell'apposito Decreto Ministeriale.

al commercio di tipo tradizionale;

Gruppo 2 - Aree con elevata dotazione di servizi commerciali specialmente tradizionali; livello di benessere medio;

Gruppo 3 - Aree ad alto livello di benessere, con un tessuto produttivo industriale e una rete commerciale prevalentemente tradizionale;

Gruppo 4 - Aree a basso livello di benessere, minor scolarizzazione e rete distributiva tradizionale;

Gruppo 5 - Aree con benessere molto elevato, in aree urbane e metropolitane fortemente terziarizzate e sviluppate, con una rete distributiva molto evoluta;

Gruppo 6 - Aree di medio-piccole dimensioni con una marcata presenza di grandi superfici commerciali, con alto livello di benessere e un sistema economico-produttivo evoluto;

Gruppo 7 - Aree con livello medio di benessere, con un sistema produttivo prevalentemente industriale e con una rete distributiva poco modernizzata.

Il valore del gruppo territoriale di riferimento è calcolato come rapporto tra il numero delle unità locali compilate che appartengono al gruppo territoriale di riferimento e il numero totale delle unità locali compilate.

Una unità locale è compilata se è compilato il comune dell'unità locale.

Se non risulta compilata alcuna unità locale occorre far riferimento al comune del domicilio fiscale qualora presente.

**Totale giorni di esercizio dell'attività** = **Totale giorni di esercizio dell'attività su posteggio fisso** + **Totale giorni di esercizio dell'attività itinerante**.

**Totale giorni di esercizio dell'attività itinerante** = "Giorni di svolgimento dell'attività itinerante su sedi improprie" + "Giorni di svolgimento dell'attività in fiere e sagre".

**Totale giorni di esercizio dell'attività su posteggio fisso** = somma dei "Giorni di esercizio dell'attività nel periodo d'imposta" per tutti i luoghi destinati all'attività di vendita.

**Valore aggiunto** = **Ricavi** - [(**Costo del venduto e per la produzione di servizi**) + (Costo per servizi - Compensi corrisposti ai soci per l'attività di amministratore (società ed enti soggetti all'IRES)) + Costo per il godimento di beni di terzi (canoni di locazione finanziaria e non finanziaria, di noleggio, ecc.) + Spese per prestazioni rese da professionisti esterni + (Oneri diversi di gestione ed altre componenti negative - Utili spettanti agli associati in partecipazione con apporti di solo lavoro - Maggiorazioni fiscali - Componenti negativi derivanti da trasferimenti di azienda o di rami di azienda - Minusvalenze derivanti da operazioni di riconversione produttiva, ristrutturazione o ridimensionamento produttivo, espropri o nazionalizzazioni di beni, alienazione di beni non strumentali all'attività produttiva)].

**Valore dei beni strumentali** = La variabile è rideterminata in base alla durata dell'attività pari al numero di mesi di attività nel corso del periodo di imposta diviso 12.

**Valore dei beni strumentali mobili in proprietà, al netto dei beni di costo unitario non superiore a 516,46 euro** = Valore dei beni strumentali - Valore relativo a beni acquisiti in dipendenza di contratti di locazione finanziaria - Spese per l'acquisto di beni strumentali mobili di costo unitario non superiore a 516,46 euro.